

# LAMPIRAN

The screenshot shows a news article on the Warta Ekonomi website. The article title is "Dominasi Perusahaan Papan Atas Makin Tak Terkejar" (Dominance of Top Board Companies Getting Closer). The article is dated Friday, April 13, 2018, at 07:00 WIB. The main image is a city skyline at night with a rainbow. The article is categorized under "Most Popular" and "HARIAN". A sidebar on the left lists other popular news items, including "Pembangunan RS Ainun Habibie Butuhkan Rp842 Miliar" and "Pakar Nilai HoA dengan Freeport Bermasalah".

The screenshot shows the main content of the article. The title is "Warta Ekonomi.co.id, Jakarta - Sepanjang tahun 2017 lalu, konstelasi beberapa perusahaan top asuransi jiwa sebetulnya tidak banyak berubah. Dari sisi aset, PT Prudential Life Assurance berada di urutan teratas dengan aset sebesar Rp71,8 triliun (tumbuh 28,4% secara yoy). Prudential diikuti PT Asuransi Jiwa Manulife yang dengan aset Rp45,6 triliun (tumbuh 24,2% secara yoy), PT Asuransi Jiwasraya sebesar Rp45,1 triliun (tumbuh 80,4% secara yoy), dan PT AIA Financial sebesar Rp44,9 triliun (tumbuh 21,6% secara yoy)."

Sementara dari sisi pendapatan premi, tercatat PT Asuransi Jiwasraya meraup Rp21,9 triliun (tumbuh 20,9% secara yoy), disusul PT AIA Financial sebesar Rp10,2 triliun (tumbuh 11,7% secara yoy), dan PT Asuransi Jiwa Manulife sebesar Rp4,6 triliun (tumbuh 137% secara yoy). Adapun PT Prudential Life Assurance masih dalam *blackout period* (belum bisa menyampaikan pendapatan premi mereka sepanjang 2017 lalu).

Dari sisi laba bersih, baru PT Asuransi Jiwasraya dan PT AIA Financial yang menyampaikan laporan keuangannya, masing-masing sebesar Rp2,4 triliun (tumbuh 126% secara yoy) dan Rp1,4 triliun (turun 35%). Sementara, PT Prudential Life Assurance dan PT Asuransi Jiwa Manulife masih dalam *blackout period*.

Sebagai perbandingan, pada tahun 2016 lalu, perusahaan asuransi jiwa terbesar dari sisi aset berurutan adalah PT Prudential Life Assurance dengan aset Rp55,9 triliun, PT AIA Financial Rp36,9 triliun, PT Asuransi Jiwa Manulife sebesar Rp36,7 triliun, PT Asuransi Jiwa Bersama Bumiputera 1912 (AJBB) Rp28,1 triliun, PT Allianz Life Rp27,6 triliun, dan PT Asuransi Jiwasraya Rp25 triliun.

Dari sisi pendapatan premi, berturut-turut yang terbesar adalah PT Prudential Life Assurance sebesar Rp26,5 triliun, PT Asuransi Jiwasraya sebesar Rp18,1 triliun, PT AIA Financial sebesar Rp9,13 triliun, PT Allianz Life Rp9,09 triliun, PT Indolife Pensiortama Rp8,83 triliun, dan PT Asuransi Jiwa Manulife Rp8,6 triliun. Dari sisi laba bersih, terbesar berturut-turut PT Prudential Life Assurance Rp5,4 triliun, PT Asuransi Jiwa Manulife Rp1,94 triliun, PT AIA Financial Rp1,93 triliun, PT AXA Mandiri Rp1,2 triliun, dan PT Asuransi Jiwasraya Rp1,06 triliun.

EXECUTIVE BRIEF | yahu: Israel tidak punya masalah dengan Suriah | 12:46 WIB | **Piala Dunia** - FIFA putuskan Piala Dunia 2022 berlangsung November-Desember | 12:46 WIB

**Most Popular**

- 1 Sabtu, 14/07/2018 02:49 WIB  
**Pembangunan RS Ainun Habibie Butuhkan Rp842 Miliar**
- 2 Sabtu, 14/07/2018 06:18 WIB  
**Pakar Nilai HoA dengan Freeport Bermasalah**
- 3 Sabtu, 14/07/2018 05:40 WIB  
**Rumah Zohri Mendadak Ramai Dikunjungi Warga**
- 4 Sabtu, 14/07/2018 12:05 WIB  
**Menpora Malaysia Mengaku Takjub Tinjau Persiapan Asian Games**
- 5 Sabtu, 14/07/2018 00:17 WIB  
**Anggota DPR Terkena OTT, Bamsuet Tunggu Pengumuman Resmi KPK**
- 6 Sabtu, 14/07/2018 04:43 WIB  
**IPW: AKBP Yusuf Harus Diproses Hukum**

Home > Kabar Indonesia > Majalah  
Jumat, 13 April 2018 06:00 WIB

## Jurus Ampuh Menjadi Juara Unitlink di Dunia Asuransi

Bagikan: [Share 11](#) [Tweet](#) [Bagikan](#) [in Share](#)



[https://www.googleadservices.com/pagead/aclk?sa=L&ai=CtONDB8VjW8qkK8m8AqHt7XgAsuek8i52pi42LH2zkeEAegis-eLGDpgoCA5A2gAe6R080DyAEDqAMB/APj8KoEogFP0NvVos77oc9w-KKohbuGsgnOlmXEhIRIAbn8pYHzWOewVLE0Ao\\_o...](https://www.googleadservices.com/pagead/aclk?sa=L&ai=CtONDB8VjW8qkK8m8AqHt7XgAsuek8i52pi42LH2zkeEAegis-eLGDpgoCA5A2gAe6R080DyAEDqAMB/APj8KoEogFP0NvVos77oc9w-KKohbuGsgnOlmXEhIRIAbn8pYHzWOewVLE0Ao_o...)

EXECUTIVE BRIEF | 12:48 WIB **Suriah** - 35 tewas dalam serangan udara di Deir ez-Zor, Suriah | 12:47 WIB **Suriah** - Netanyahu: Israel tidak punya masalah dengan Suriah

**Prudential Dirikan PRUniversity Genjot Kualitas SDM dan Literasi Keuangan**

Minggu, 01/07/2018 17:48 WIB  
**OMNI Hospital Group Jadi Rumah Sakit Rekanan Prudential**

Sabtu, 30/06/2018 22:00 WIB  
**Prudential Edukasikan Kurikulum Cha-Ching ke Pelajar SD**

Rabu, 06/06/2018 07:29 WIB  
**Hingga Mei 2018, Bisnis Asuransi Syariah Prudential Indonesia Naik 30%**

Sabtu, 26/05/2018 15:50 WIB  
**Jivasraya Buka Rekrutmen Agen di Kalangan Mahasiswa**

Rabu, 16/05/2018 15:52 WIB  
**Sambut Ramadan, Ciputra Life Berikan Anggota AirAsia Asuransi Gratis**

Selasa, 15/05/2018 11:17 WIB  
**Prudential-Bank OCBC NISP Jalin Kemitraan Bancassurance**

Agen asuransi di perusahaan asuransi jiwa makin menjauhi jalur pemasaran yang sangat efektif. Agen makin menjadi ujung tombak perusahaan dalam menghubungkan produk-produk asuransi dengan konsumen. Prudential Life Assurance (PLC) atau Prudential Indonesia—dengan aset terbesar dan pendapatan premi teratas di asuransi jiwa—mayoritas ditopang oleh agen. Dengan jumlah agen sekitar 277 ribu, perusahaan yang dipimpin oleh Jens Reisch ini telah menguasai *marketshare* premi sekitar 15,96% pada tahun 2016 di Indonesia.

Berdasarkan penguasaan pasar premi unit link, Prudential Indonesia menguasai pasar sebesar 27,93% pada tahun 2016. Malahan pada tahun-tahun sebelumnya, Prudential menguasai pasar di atas 36%. Sampai dengan Januari 2018, perusahaan asuransi jiwa ini memiliki 20 produk unit link. Potensi jenis produk asuransi dengan kombinasi investasi ini masih akan menangkap pasar lebih besar dalam masa mendatang.

Jens Reisch mengatakan, beberapa tahun yang lalu saat datang ke Indonesia, deposito 10%–11%, sekarang mungkin deposito di bawah 6%. Ia juga melihat perjalanan *investment* link dalam 10–15 tahun mungkin satu atau dua kali minus. Akan tetapi, melihat perjalanan secara menyeluruh dan *year to date*, *investment* link paling bagus. Selain itu, unit link dinilai sebagai produk yang paling *customer friendly*. Nasabah memiliki beberapa pilihan baik proteksi maupun investasi. “Prudential kita *planning* untuk masa akan datang tetap ekspansi *investment* link,” tandas Presiden Direktur Prudential Indonesia.

Produk unit link di Indonesia memang produk yang digemari oleh para nasabah. Nilai premi unit link yang berkecenderungan selalu naik di atas produk asuransi tradisional. Tahun 2016, premi unit link mencapai nilai Rp87,72 triliun atau dengan pertumbuhan sebesar 28%. Pertumbuhan yang sangat signifikan. Berbeda dengan produk tradisional yang mengumpulkan premi sebesar Rp78,53 triliun atau tumbuh sebesar 19,4%

Berbeda dengan Prudential Indonesia, pada tahun tersebut, premi unit link mereka sedikit tergerus, turun sekitar 1% dibandingkan dengan premi unit link tahun 2015 yang mereka peroleh. Tentunya, Prudential lebih agresif pada tahun 2017 dan 2018. Produk unit link Prudential yang menjadi jawara versi Infovesta, antara lain PRUlink Syariah Rupiah Asia Pacific Equity Fund dengan return 26,56% dan PRUlink Rupiah Indonesia Greater China Equity Fund dengan imbal hasil 25,05%.

# SMES



## SALIM

**Background :**  
Area Marketing Manager Astra International  
Relationship Manager Citibank

Join Prudential Maret 2011  
Full Time Agustus 2011  
2012: Promosi UM, AUM Bali, NLC,  
MYLC Star Cruise  
2013: Promosi SUM, Promosi 2 Direct UM  
2014: NLC, Promosi 3 Direct UM  
2015: Promosi AM, Rookie Club, Promosi  
2 SUM & UM Direct  
2016: MYLC Hongkong, NLC, Promosi 1 SUM  
& 2 UM Direct



SABTU, 25 MARET 2017 JAM 13.00 WIB  
GRAN RUBINA BUSINESS PARK LT.21  
KAWASAN EPICENTRUM JL. HR RASUNA SAID KUNINGAN



**DYNAMIC TRAINING DEPARTEMENT**  
**SESI 2**

RUANG VISI

**Indra Wijaya**  
Recruiting

RUANG PROSPECT

**Salim Sutiono**  
FINANCIAL PLANNING 2  
HANDLING OBJECTION

RUANG PROMOTION

**SYARIAH**

RUANG SMART

**Kenny Roland**  
DAT 2B

**Mulyadi**  
DAT 4

**Paulinus Hendra**  
DAT 1

RUANG PERSISTENCE

RUANG FOCUS

RUANG ATTITUDE

**Dynamic Training Centre**  
API Tower Lt. 41

**Sabtu, 11 Februari 2017**  
Jam 10.00 - 12.00 WIB







ggul

Universitas  
Esa U

ggul

Universitas  
Esa U

ggul

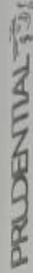
Universitas  
Esa Unggul

Universitas  
Esa U

*link dynamic assurance account*

ANINDITA HERNINGTAS  
43 (16-Nov-1974)  
Agen

HALAMAN ILLUSTRASI INI MERUPAKAN BAGIAN DARI KONTRAK ASURANSI  
Wanita/Bukan Perokok ALOKASI DANA INVESTASI  
100% dari PRUlink Syariah Rupiah Infrastruktur & Consumer Equity Fund



Pembayaran Bulanan Mata Uang IDR Nomor SPA/Polis 118458310  
Masa Pembayaran Kontribusi yang dikehendaki Nasabah\* 10 tahun  
Jenis Kelamin Wanita/Bukan Perokok ALOKASI DANA INVESTASI  
Kelas Pekerjaan 2 100% dari PRUlink Syariah Rupiah Infrastruktur & Consumer Equity Fund

ASURANSI	Sampai dengan usia Peserta Yang Diassuransikan	Santunan Asuransi	Kontribusi Pertanggungan Tahunan	Biaya Asuransi Bulanan	Kontribusi Berkala & Kontribusi Top-up F&A Syariah Berkala (PRUlinker gantinya)
USR PRUlink gantinya asuransi account	99	80,000,000	1,142,857	22,800	
TKR PRUlink lera gantinya	85	318,000,000	4,933,918	68,688	
					Kontribusi Berkala (PRUlinker gantinya)
					Total Kontribusi (Bulanan)

**SAN MANFAAT** (Harinya untuk ilustrasi, keterangan lengkap mengenai Manfaat Asuransi) termasuk syarat-syarat dan pengecualian-pergecualian) tercantum pada Polis, berlaku dan mengikat) (Harinya untuk ilustrasi, keterangan lengkap mengenai Manfaat Asuransi) termasuk syarat-syarat dan pengecualian-pergecualian) tercantum pada Polis, berlaku dan mengikat)

Apabila Peserta Utama Yang Diassuransikan meninggal dunia atau Cacat Total dan Tetap dibayarkan sebesar Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account dan Nilai Tunai, apabila ada.

Apabila Peserta Utama Yang Diassuransikan meninggal dunia atau Cacat Total dan Tetap akan dibayarkan Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account, maksimum sebesar Rp 2 miliar per jiwa. Apabila Manfaat Asuransi Cacat Total dan Tetap telah dibayarkan maka akan mengurangi Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account. Pembayaran Santunan Asuransi Cacat Total dan Tetap akan dibagi 2 tahap sebagai berikut:

Pembayaran Pertama, 180 hari dari tanggal diagnosis Cacat Total dan Tetap sebesar 20% dari Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account yang akan mengurangi Santunan Asuransi Asuransi PRUlink gantinya asuransi account

Pembayaran Kedua (satu tahun setelah Pembayaran Pertama) sebesar 80% dari Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account yang akan mengurangi Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account

Apabila Peserta Utama Yang Diassuransikan hidup sampai dengan Tanggal Akhir Peninggungan maka akan dibayarkan Nilai Tunai, apabila ada.

Apabila Peserta Utama Yang Diassuransikan meninggal dunia pada saat usia Peserta Utama Yang Diassuransikan tidak melebihi 85 tahun, dibayarkan Santunan Asuransi PRUlink gantinya asuransi account

Salim Sutiono  
12-Jun-2017 13:01:39  
000-541691  
Agensi/FSC  
9903  
SQS v1.6.7 [26-Apr-2017 Agency]  
4627-2067  
Hal 1 / 9